

Soluciones ERP

Sage ERP X3

Solución para la Industria del Mueble

Una respuesta adaptada a las necesidades de la industria

Cada empresa es única. Cada organización, cada negocio y la forma de trabajar aportan ventajas competitivas que permiten diferenciarse unas de otras. Para ello, es necesario contar con una solución de gestión que se adapte a la empresa, y no a la inversa.

Sage ERP X3 para la Industria del Mueble es un sistema de gestión empresarial específicamente pensado para este sector de actividad. Ofrece, de forma totalmente integrada, la funcionalidad para afrontar las necesidades de la empresa en todas las áreas de gestión: Fabricación, Ventas, Compras, Almacén, Finanzas y Gestión de Clientes. Además, su flexibilidad y escalabilidad permiten afrontar los cambios derivados de la evolución de la compañía y del entorno de negocio.

La aplicación de gestión es sólo una parte del éxito del proyecto. La experiencia de Sage en el sector del mueble, garantiza el éxito del proyecto y asegura el cumplimiento de los plazos y de los costes de implantación planificados.

La Investigación y Desarrollo, junto con el mantenimiento y soporte técnico de la aplicación, constituyen otro de los factores más importantes que garantizan un proyecto fiable y estable en el tiempo.



Personalización de artículos para cada cliente:

- La problemática principal de este sector es la posibilidad de configuración de cada mueble en cada pedido: modelo, color, medidas, acabados, etc. Si la empresa no utiliza una herramienta de configuración, deberá dar de alta manualmente cada mueble en todas sus posibles configuraciones.
- El configurador multinivel de Sage ERP X3, basado en modelos de pregunta-respuesta, permite generar para cada nuevo mueble todos los datos maestros a través de reglas de gestión definibles por parámetros.

Automatización de presupuestos y pedidos personalizados:

- Sage ERP X3 permite gestionar todas las fases del ciclo de venta (pre-venta y post-venta), desde la realización de los presupuestos, pedidos, albaranes, facturas, hasta la contabilización y seguimiento de los cobros.
- Es necesario que la introducción de un presupuesto de ventas o de un pedido sea ágil. La solución de Sage para la Industria del Mueble permite registrar una configuración "maestra" para el pedido o presupuesto; así, todos los muebles que conforman el pedido heredan la misma configuración y sólo deben introducirse aquellos valores que cambian en un elemento concreto.

sage

División Gran Empresa
Pasión por el software

- Otra casuística del sector es que, una vez registrado el pedido o presupuesto, el cliente decida cambiar los datos que influyen en la configuración. Con Sage ERP X3, es posible cambiar la configuración de un pedido de forma automática. Este cambio se lleva a todos los muebles que componen el pedido, recalculando de nuevo todos los datos técnicos (cambio de componentes, modificación del coste, etc.) y actualizando el importe del pedido debido a esta nueva configuración.

Definición de tarifas de precios y descuentos flexibles:

- La solución se adapta para definir diferentes tipos de precios y descuentos, según las necesidades comerciales de la empresa: tarifa por puntos, tarifa por precio multicriterio, etc. El configurador de Sage ERP X3 permite el cálculo de la tarifa (puntos o precio) según las características seleccionadas en cada mueble. Existe una definición flexible de descuentos y recargos por línea y a pie de factura.

Optimización de los recursos de fabricación:

- Basado en el MRP II (Manufacturing Resources Planning), se calculan las cantidades a fabricar o a reaprovisionar teniendo en cuenta, entre otros, la cartera de pedidos de venta, el stock disponible y los pedidos de compra y fabricación pendientes.
- Adicionalmente, Sage ERP X3 incorpora un Optimizador de Producción a Capacidad Finita, que permite secuenciar las cargas de producción, logrando el óptimo aprovechamiento de nuestros recursos de fabricación (máquinas, operarios y centros de subcontratación), ayudándonos en el cumplimiento de los plazos de entrega comprometidos con los clientes.

Control de la rentabilidad de la empresa:

- Cada vez los entornos empresariales son más competitivos, por lo que se hace necesaria la realización de un exhaustivo control de la actividad, a través del control de costes y análisis de rentabilidad por centro, línea de negocio, producto, obra y cualquier otro criterio que se quieran definir.

Principales Funciones

Configurador de modelos:

- Definición de escenarios según las características de cada producto.
- Creación del artículo personalizado y de sus datos técnicos.
- Gestión de restricciones, incompatibilidades y algoritmos de cálculo avanzados.
- Configuración de estructuras y rutas multinivel.

Gestión de producción:

- Gestión de la planificación.
- Modo de fabricación parametrizable bajo pedido o contra stock.
- Optimizador de Producción a Capacidad Finita.

Gestión comercial:

- Agilidad en la gestión de pedidos a través de configuraciones maestras.
- Control de cambios en presupuestos y pedidos.
- Configurador de tarifas: libre definición de criterios de precios y descuentos.
- Gestión de las relaciones con clientes: pre-venta y post-venta.

Gestión de compras:

- Planificación de la demanda de componentes.
- Agrupación de pedidos proveedor y pedido de venta.
- Pedidos directos para artículos comerciales.

Gestión financiera:

- Análisis de rentabilidad por centro, línea de negocio, producto, obra, etc.
- Control de tesorería.